

# Technico-Commercial Négoce H/F



CDI - Activité négoce - Basé à Chassieu (Lyon – 69)

## A propos de LAUDE

La société LAUDE (110 personnes) est spécialisée dans l'enveloppe du bâtiment. Elle s'adresse aux professionnels du bâtiment à travers deux activités : le **NÉGOCE** spécialisé de produits d'étanchéité, d'isolation et de couverture et le **PLIAGE** d'accessoires de finition de couverture et de bardage.

Elle est présente à Toulouse, Montpellier, Bordeaux, Lyon, Marseille, Toulon et Villefranche / Saône.

## Missions

Nous recherchons **pour notre activité Négoce**, au sein de l'agence de Chassieu (69), un **Technico-Commercial itinérant** (H/F) qui aura comme missions de :

- Gérer et assurer la croissance de son portefeuille clients : développer la marge, le chiffre d'affaires et la rentabilité
- Enrichir le portefeuille clients par la prospection tout en veillant à la santé financière du prospect
- Veiller au respect de la politique tarifaire en vigueur et aux consignes financières (gestion des encours)
- Fidéliser la relation client : organiser des visites régulières pour identifier les besoins et informer des opérations commerciales en cours
- Gérer les devis et commandes et transmettre les informations nécessaires à leur réalisation à l'équipe
- Travailler en relation avec nos fournisseurs
- Veiller au règlement des litiges et des réclamations clients
- Assurer le suivi des affaires jusqu'au règlement

En étroite collaboration avec les équipes de l'agence, il.elle rapportera ses actions auprès du Responsable de l'agence.

## Qualités requises

- Bon relationnel
- Ecoute
- Autonomie
- Dynamisme
- Fibre commerciale
- Goût du challenge
- Travail d'équipe

## Prérequis

De formation commerciale et technique (de type BTS technico-commercial), vous possédez une première expérience réussie dans la vente aux professionnels du bâtiment, idéalement dans un négoce de matériaux. Vous êtes dynamique, persévérant(e) et avez un sens aigu du service client. Vous avez une réelle appétence pour le commerce et la prospection clients.

Une formation à nos produits, techniques et logiciels sera assurée en interne.

## Rejoignez notre équipe !

Rémunération fixe + variable sur 12 mois.

Véhicule, téléphone, ordinateur, prévoyance, mutuelle et participation.

Merci d'envoyer votre CV et votre lettre de motivation à [rh@laude.fr](mailto:rh@laude.fr)